

Temario

Sesión Cinco - Presentación Semanal

- Que gano de profesionalizar la petición de referencias
- Somos tus promotores, tus vendedores
- Si yo fuera tu vendedor, ciclo de desarrollo (curva de aprendizaje)
- Cómo hago una buena presentación semanal
- Plan trimestral

- **Testimonios**

<https://drive.google.com/drive/folders/1ldXvQJdlMcGru9qoYOOIYLRZDIACs0Nh?usp=sharing>

- **Ligas de ZOOM - Sesiones Programa PIR y Materiales**

<https://bnijalisco.com/es-MX/PIR>

Portales

- **BNI Connect**

<https://www.bniconnectglobal.com/login/?message=>

- **Business Builder**

<https://www.schoox.com/login.php?logout=1&tii=1656099681>

- **Reporting2you**

<https://www.reporting2you.com/login/>

- **Portal BNI Jalisco**

<https://bnijalisco.com/es-MX/index>

- **Portal de Pagos BNI**

<https://bnijalisco.com.mx/#/login>

VIDEOS

- **RELEVOS**

<https://www.youtube.com/watch?v=nI8T6YIneEA>

CONTENIDOS SUGERIDOS

- Específico es Magnífico:
<https://www.schoox.com/academies/library2.php?acadId=8723&id=3114285>
- Presentación Semanal:
<https://www.schoox.com/746425/pem-presentaci%C3%B3n-semanal>
- Redes de Pesca o de Networking:
<https://www.schoox.com/academies/library2.php?acadId=8723&id=3114287>